

報道関係各位

2006年8月17日

SAP ジャパン株式会社

SAP ジャパン、ハイテク業種向けの ERP 設定自動化ツール パッケージ「SAP Best Practices for High Tech」を開発

テクノスジャパン、いち早く対応パッケージを提供開始

SAP ジャパン株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：ロバート・エンスリン）は、基幹システムの導入プロセスを飛躍的に進化させる設定自動化ツール「SAP Best Practices」の、電子・電気・精密部品業種向けの業務に特化した新たなツール「SAP Best Practices for High Tech」を開発し、提供を開始します。株式会社テクノスジャパン（東京本社：東京都新宿区、代表取締役社長：城谷直彦）では「SAP Best Practices for High Tech」をベースに独自シナリオを開発・追加した「Fact – Best Practices for High Tech」を本日より提供し、サービスを開始します。

「SAP Best Practices for High Tech」は、業界特有の業務シナリオや機能モジュールをあらかじめ定義して提供することで、作業工程を自動化し工数の大幅な削減を実現することができるツールです。SAP の 30 年以上の導入実績をベースとしたグローバルで使用可能な業務シナリオに加え、日本固有の業務シナリオを多数追加開発し、国内での多種多様な要件にも柔軟に対応が可能です。これらのツールは、SAP ジャパンのビジネスパートナーによる共同開発、実証テストを経たうえ無償で提供されます。

テクノスジャパンでは、SAP Best Practicesの開発パートナーとして早くから積極的に取り組んでおり、すでに短期・低価格導入を目的とした販売会社向けテンプレート「Fact-1」、そして連結会計テンプレート「Fact-CS」を提供しています。今回は、これまでの電子・電気・精密部品業界におけるSAP R/3導入経験を生かし、いち早くSAP Best Practicesへの機能拡張を進め、「Fact – Best Practices for High Tech」の提供開始に至りました。SAP Best Practicesで事前に定義されているシナリオや豊富なドキュメントなどを最大限に活用することで、導入期間・費用について、従来の標準導入方法と比較して約30%の削減を実現します。ビジネス形態としては固定金額での導入を推進することで、お客様が安心してERP導入を行えるようサポートいたします。

電子・電気・精密機器業界向け「Fact – Best Practices for High Tech」

- 販売プロセスから生産プロセスへの連携を強化したシナリオ

見込み、需要予測に関連するシナリオを販売側のプロセスに重点をおいて実現。

- 外注加工シナリオ

有償支給を想定した外注加工プロセスを実現するシナリオを追加。

- 在庫管理シナリオ

ロット管理機能を用いた多彩な業務ニーズをカバーする在庫管理シナリオを追加。

- SCM シナリオ

販売事業計画を用いた見込みの入力から各種生産方法への連携だけでなく、LIS/SIS 機能による販売分析を盛込んだ、一連の SCM プロセスを実現。

以上

テクノスジャパンについて

テクノスジャパンは、1994年設立以来SAPジャパンのサービスパートナーとして数多くのERP導入コンサルティングを実施しており、お客様の高い評価と満足をいただいております。

基幹業務に関する豊富な経験と知識を生かしERP、EAI、e ビジネス分野でのベストソリューションを提供すると同時に SAP ジャパンの新しいソリューションにも積極的に取り組んでおります。CRM、SAP BestPractices の導入をはじめ、統合プラットフォームである Netweaver 関連ソリューションのコンサルティングもおこなっております。最近では内部統制の業務処理統制に関する文書化を効率よくすすめることができる「JSOX 対応内部統制文書テンプレート」の販売も開始しております。（<http://www.tecnos.co.jp>）

SAP ジャパンについて

SAP ジャパンは、企業向けビジネス・ソフトウェアの分野において世界のリーディングカンパニーである SAP AG の日本法人として、1992 年に設立されました。SAP は統合基幹業務ソフト (ERP) をはじめ、サプライヤ・リレーションシップ・マネジメント (SRM) やサプライチェーン・マネジメント (SCM)、カスタマーリレーションズ管理 (CRM)、企業向けポータル (Enterprise Portal)、製品ライフサイクル管理 (PLM) などの構築を可能にするさまざまなソリューションを提供しています。すでに世界では 120 カ国、32,200 以上の企業で利用されており、企業内、および企業間のあらゆるビジネスプロセスの統合・効率化を達成しています。日本国内でもすでに 1,300 社以上の企業グループで利用され、日本企業の情報化の推進、国際競争力および企業価値の向上に貢献しています。（<http://www.sap.com/japan>）

SAP、SAP ロゴ、記載されているすべての SAP 製品およびサービス名は SAP AG のドイツおよびその他世界各国における登録商標または商標です。

その他の社名、製品名は、それぞれ各社の商標または登録商標です。

問い合わせ先

報道関係者からの問合せ先

株式会社テクノスジャパン
営業推進部
末舛浩史

電話：03-3374-1212(代表)
E-mail： koji@tecnos.co.jp

SAP ジャパン株式会社
マーケティング本部 広報
鈴木香里
電話：03-3273-7376(直通) / 03-3273-3880(代表)
E-mail： kaori.suzuki@sap.com

SAP ジャパンのサイト： <http://www.sap.com/japan/>
プレスリリースのサイト： <http://www30.sap.com/japan/company/press/>

お客様からの問い合わせ先

株式会社テクノスジャパン
営業推進部
電話：03-3374-1212 (代表)
E-mail： TJ-sales1@tecnos.co.jp

SAPジャパン
<http://www.sap.com/japan/contactsap>
電話：03-3273-3333 (代表)